

Entscheidungsscheck für ambulante Versorgung

Fünf Prüfdimensionen für Markt-, Produkt-, Investitions- und Versorgungsentscheidungen in Pharma, MedTech und ambulanter Versorgung.

So nutzen Sie den Check

Bewerten Sie jede Dimension ehrlich. Offene Punkte sind kein Scheitern, sondern zeigen, welche Informationen vor einer belastbaren Entscheidung noch fehlen.

01

Entscheidungsfrage

Ist eindeutig formuliert, welche Entscheidung vorbereitet oder überprüft werden soll?

Prüfpunkt: Entscheider, Zeitpunkt, Handlungsalternativen und gewünschtes Ergebnis sind benannt.

☐ belastbar geklärt ☐ teilweise geklärt ☐ offen

02

Versorgungsrealität

Ist geklärt, wie das Vorhaben in reale Praxis-, MVZ- oder Behandlungspfade eingreift?

Prüfpunkt: Betroffene Rollen, Prozessschritte, Zeitbedarf und operative Abhängigkeiten sind sichtbar.

☐ belastbar geklärt ☐ teilweise geklärt ☐ offen

03

Wirtschaftliche Logik

Sind Anreize, Vergütung, Kosten und mögliche Belastungen der Leistungserbringer plausibel?

Prüfpunkt: Marktpotenzial und realistische Adoption werden getrennt betrachtet.

☐ belastbar geklärt ☐ teilweise geklärt ☐ offen

04	Daten und Annahmen
	Ist klar, welche Aussagen belegt sind und welche noch auf Annahmen beruhen?
	Prüfpunkt: Quellen, Datenstand, Unsicherheiten und fehlende Informationen sind dokumentiert.
	☐ belastbar geklärt ☐ teilweise geklärt ☐ offen

05	Umsetzbarkeit
	Sind Ressourcen, Verantwortlichkeiten, Interessenkonflikte und Implementierungsrisiken berücksichtigt?
	Prüfpunkt: Nächste Schritte, Verantwortliche und prüfbare Erfolgskriterien sind definiert.
	☐ belastbar geklärt ☐ teilweise geklärt ☐ offen

AUSWERTUNG

Vom offenen Punkt zum nächsten Schritt

Zählen Sie nicht nur Häkchen. Entscheidend ist, ob ein offener Punkt die Entscheidung wesentlich verändern könnte.

Status	Empfohlener Umgang
Überwiegend belastbar geklärt	Entscheidungsgrundlage konsolidieren, Restrisiken benennen und Verantwortlichkeiten festlegen.
Mehrere Punkte teilweise geklärt	Gezielt Datenlücken schließen und operative Annahmen mit betroffenen Akteuren validieren.
Ein wesentlicher Punkt offen	Entscheidung vertagen oder ausdrücklich als Szenarioentscheidung mit Unsicherheit dokumentieren.

Vor dem ersten Gespräch vorbereiten

☐ Die konkrete Entscheidung in einem Satz

☐ Zielgruppe, Markt oder Versorgungsbereich

☐ Bisherige Datenquellen und zentrale Annahmen

☐ Bekannte operative, wirtschaftliche oder regulatorische Risiken

☐ Gewünschter Zeitrahmen und internes Entscheidungsformat

Wichtig

Übermitteln Sie in einer ersten Anfrage keine Patientendaten, Gesundheitsdaten, Geschäftsgeheimnisse oder vertraulichen Unterlagen. Ein geeigneter Übertragungsweg kann nach der ersten Kontaktaufnahme abgestimmt werden.

Eine konkrete Fragestellung vertraulich einordnen
nickel-berlin.de/advisory · info@nickel-berlin.de